

AS STORENT EUROPE STARPPOSMA ZIŅOJUMS

**JANVĀRIS – MARTS
2026**



SATURS

VADĪBAS ZIŅOJUMS	3
VALDES PAZIŅOJUMS	7
KONSOLIDĒTAIS IENĀKUMU PĀRSKATS	8
KONSOLIDĒTĀ BILANCE	9
FINANŠU ATRUNAS	11

VADĪBAS ZIŅOJUMS

Storent misija ir **pārveidot nomas nozari, izmantojot inovācijas un ekspertīzi**. Mūsu nomas tehnikas ekspertu komanda piedāvā modernus risinājumus, kas maksimāli palielina efektivitāti, elastību un ilgspēju mūsu klientiem. Pašreiz Storent grupā strādā 300 darbinieku un darbojas 34 nomas punkti sešās valstīs — 15 Latvijā, 9 Lietuvā, 4 Igaunijā, 3 Somijā, 1 Zviedrijā un 2 Amerikas Savienotajās Valstīs. Grupa ziņo par saviem rezultātiem divos galvenajos reģionos – Eiropā (apvienojot Baltijas un Ziemeļvalstis) un Amerikas Savienotajās Valstīs.

2026. gada 1. ceturkšņa rezultāti

Gada pirmais ceturksnis tehnikas nomas nozarē tradicionāli iezīmē kluso sezonu, kad tehnikas utilizācija ir zemāka pirms pavasara būvniecības aktivitāšu sākuma. Neskatoties uz šo sezonālo tendenci, Grupas kopējie ieņēmumi 2026. gada 1. ceturksnī pieauga par 7,5% salīdzinājumā ar iepriekšējo gadu, sasniedzot 13,5 miljonus eiro, salīdzinot ar 12,6 miljoniem eiro 2025. gada 1. ceturksnī (Pro forma). Nomas ieņēmumi no pašu tehnikas parka pieauga par 9,4%, sasniedzot 9,5 miljonus eiro, atspoguļojot Grupas aktīvu bāzes turpmāku paplašināšanu un veiksmīgu ASV operāciju integrāciju pēc to iegādes 2025. gada septembrī.

Koriģētā EBITDA sasniedza 3,8 miljonus eiro, kas ir nedaudz zem iepriekšējā gada salīdzināmā līmeņa - 4,0 miljoniem eiro, EBITDA maržai samazinoties no 31% līdz 28%. Rezultātus ietekmēja Grupas ASV tirgus attīstības stratēģijas turpmākā īstenošana, tostarp izmaksas, kas saistītas ar Grupas dalību ARA Show 2026 un citām ASV tirgus attīstības aktivitātēm, kā arī augstākas personāla izmaksas, kas radušās, Grupai paplašinoties.

EBT līmenī Grupa uzrādīja zaudējumus 2,3 miliona eiro apmērā, salīdzinot ar zaudējumiem 0,5 miljonu eiro apmērā 2025. gada 1. ceturksnī. Zaudējumu pieaugums ir skaidrojams ar augstākām finansēšanas izmaksām, kas saistībā ar 2025. gada decembra obligāciju emisiju un ASV uzņēmuma iegādes finansēšanu ir par aptuveni 0,5 miljoniem eiro lielākas nekā iepriekšējā gadā, kā arī ar nolietojuma pieaugumu par aptuveni 0,7 miljoniem eiro salīdzinājumā ar iepriekšējo periodu, atspoguļojot lielāku Grupas aktīvu bāzi. Kā raksturīgi tehnikas nomas nozarei, paredzams, ka rentabilitāte būtiski uzlabosies aktīvās sezonas laikā – otrajā un trešajā ceturksnī. Turklāt jaunajos tirgos Grupa pašlaik atrodas aktīvā attīstības fāzē, kur sākotnējās investīcijas īstermiņā ietekmē rentabilitāti, taču ilgtermiņā tās veicinās efektivitātes pieaugumu un peļņas izaugsmi.

Tūkstoši EUR	Q1 2026*	Q1 2025*	Starpība	Starpība %
Kopējie ieņēmumi	13 514	12 566	949	8%
Kopējie nomas ieņēmumi	10 955	10 368	587	6%
Nomas ieņēmumi no pašu tehnikas	9 540	8 724	816	9%
Nomas ieņēmumi no splitrent	1 415	1 644	(229)	-14%
EBITDA	3 831	3 957	(126)	-3%
EBITDA %	28%	31%		
EBIT	(91)	765	(856)	-112%
EBIT %	-1%	6%		
EBT	(2 262)	(545)	(1 717)	-315%
EBT %	-17%	-4%		

Stratēģiskā un operatīvā attīstība

Martā Grupa piedalījās ARA Show 2026 — lielākajā ikgadējā ASV tehnikas nomas nozares pasākumā, prezentējot Storent Equity Network un Digital Partner Network konceptu. Pasākuma gaitā tika apgūts ievērojams skaits potenciālo partneru, kas uzskatāms par spēcīgu bāzi Grupas ASV izaugsmes stratēģijas tālākai virzībai. Kopš gada sākuma Grupa turpināja īstenot savu investīciju programmu, ieguldot Eiropas

nomas tehnikas parkā 3 miljonus eiro un ASV nomas tehnikas parkā 4 miljonus USD, kā arī aptuveni 1 miljonu eiro Storent digitālajā ekosistēmā.

2025. gada decembrī Grupa pārcēla nemateriālos aktīvus savai mātes sabiedrībai Storent Holding Corporation ASV. Saskaņā ar Grupas paplašināšanās stratēģiju, turpmāk par nemateriālo aktīvu attīstību būs atbildīga ASV holdinga sabiedrība, pozicionējot Amerikas Savienotās Valstis kā Grupas digitālo inovāciju centru.

Storent turpina strauju digitālo transformāciju. 2026. gada 1. aprīlī Storent Europe pārņēma 20 darbinieku digitālo komandu no saistītā uzņēmuma Aston Baltic, stiprinot Grupas digitālo kapacitāti un sekmējot visaptverošu digitālās ekosistēmas izvēršanu gan Eiropā, gan jo īpaši Amerikas Savienotajās Valstīs. Nomas un finanšu uzskaitē ASV uzņēmumā tika migrēta un sākot ar 2026. gada 1. aprīli tā darbojas Storent digitālajā sistēmā. Tas ir nozīmīgs solis Grupas izaugsmē ASV, jo šī sistēma jau ir pielāgota ASV tirgus specifikai. Pilnīgu integrāciju tiek plānots veikt līdz 2026. gada otrā ceturkšņa beigām, tādējādi nodrošinot daudz spēcīgāku datu analītikas, procesu automatizācijas un operatīvās optimizācijas bāzi ASV. Paralēli turpinās darbs pie ASV holdinga komandas izveides un jaunu mazākuma kapitāla investoru piesaistes, kas ļautu uzņēmumam spert nākamo soli attīstībā.

Pārskats pa reģioniem

Pēc 2025. gada 30. septembra, kad tika iegādāts Connect Rentals (ASV), Grupa uzrāda savus rezultātus pa diviem galvenajiem reģioniem: Eiropa, kas apvieno Baltijas un Ziemeļvalstu uzņēmumus, un Amerikas Savienotās Valstis. Abi reģioni zemāk ir uzrādīti to attiecīgajās valūtās — Eiropā EUR un Amerikas Savienotajās Valstīs USD, lai sniegtu skaidrāku priekšstatu par pamatā esošo darbības sniegumu neatkarīgi no valūtas pārrēķina ietekmes.

Eiropa (EUR)

Tūkstoši EUR	Q1 2026*	Q1 2025*	Starpība	Starpība %
Kopējie ieņēmumi	10 501	9 697	804	8%
Kopējie nomas ieņēmumi	8 241	7 841	400	5%
Nomas ieņēmumi no pašu tehnikas	7 127	6 389	738	12%
Nomas ieņēmumi no splitrent	1 115	1 452	(337)	-23%
Materiālu un pakalpojumu izmaksas	(3 185)	(3 214)	29	1%
Personāla izmaksas	(3 226)	(2 916)	(310)	-11%
Pārējās saimnieciskās darbības izmaksas	(1 444)	(1 219)	(225)	-18%
EBITDA	2 646	2 348	298	13%
EBITDA %	25%	24%		
Nolietojums un amortizācija	(3 294)	(2 663)	(631)	-24%
EBIT	(648)	(315)	(333)	-106%
EBIT %	-6%	-3%		
Finanšu ieņēmumi	12	100	(88)	-88%
Finanšu izmaksas	(1 984)	(1 393)	(591)	-42%
EBT	(2 620)	(1 608)	(1 012)	-63%
EBT %	-25%	-17%		

2026. gada 1. ceturksnī Eiropas reģions sasniedza kopējos ieņēmumus 10,5 miljonu eiro apmērā, kas ir par 8,3% vairāk salīdzinājumā ar 9,7 miljoniem eiro 2025. gada 1. ceturksnī. Nomas ieņēmumi no pašu tehnikas pieauga par 11,5% salīdzinājumā ar iepriekšējo gadu, kas liecina par veiksmīgu tehnikas pārvaldību un 2025. gadā veikto investīciju devumu, savukārt splitrent ieņēmumi samazinājās par 23,2%, saskaņā ar Grupas stratēģiju prioritāri izmantot pašu tehniku, kur peļņas marža ir augstāka. Reģiona EBITDA sasniedza 2,6

miljonus eiro, kas ir par 13% vairāk salīdzinājumā ar 2,3 miljoniem eiro 2025. gada 1. ceturksnī, EBITDA maržai uzlabojoties no 24% līdz 25% izmaksu disciplīnas un labvēlīgas ieņēmumu struktūras rezultātā. EBIT līmenis joprojām ir negatīvs (-0,6 miljoni eiro), galvenokārt augstāka nolietojuma dēļ pēc tehnikas parka atjaunošanas. Savukārt EBT bija zaudējumi 2,6 miljonu eiro apmērā, atspoguļojot gan sezonālo ietekmi, gan augstākas procentu izmaksas.

Baltijas reģionā rezultāti bija stabili un kopumā pozitīvi ar divciparu pieaugumu. **Igaunija** izcēlās ar visstraujāko izaugsmi un turpina uzrādīt ievērojamu turpmāko potenciālu, taču arī **Latvija** un **Lietuva** turpināja stabili attīstību. Atsevišķu produktu segmentos ziemas sezonā var ievērot ļoti labus rezultātus — aukstais un sniegainais periods būtiski palielināja pieprasījumu pēc sildītājiem un ģeneratoriem, savukārt zemes darbu tehnikas un pacelēju segmenta rezultāti bija zem gaidītā, jo laika apstākļi palēnināja darbu tempu attiecīgajos projektos. Visās trīs Baltijas valstīs galvenie izaugsmes virzītājspēki ir valsts aizsardzības sektors, enerģētikas projekti — jo īpaši vēja un saules parki — un daudzdzīvokļu māju būvniecība. Papildus turpinās rūpnieciskās un infrastruktūras celtniecības projekti, tostarp Rail Baltica visās trīs Baltijas valstīs.

Ziemeļvalstu reģionā ieņēmumi 1. ceturksnī samazinājās salīdzinājumā ar iepriekšējo gadu. Galvenie iemesli bija neparasti bargā ziema, kas palēnināja būvniecības un nomas aktivitāti, kā arī Grupas specializācija noteiktās produktu grupās, kuras bija īpaši pakļautas laikapstākļu izraisītajam pieprasījuma kritumam. Reģionā pārdošanas aktivitātes ir vērstas uz jaunu tirgus segmentu apgūšanu un klientu piesaisti, stiprinot projektu portfeli 2. ceturksnim.

2026. gada 20. aprīlī komandai pievienojās Egīls Misāns, uzņemoties Ziemeļvalstu reģiona izpilddirektora (CEO) amatu. Viņam ir gandrīz 20 gadu pieredze tehnikas nomas nozarē un padziļinātas zināšanas būvniecības tehnikā.

Amerikas Savienotās Valstis (USD)

Tūkstoši USD	Q1 2026*	Q1 2025*	Starpība	Starpība %
Kopējie ieņēmumi	3 527	3 018	508	17%
Kopējie nomas ieņēmumi	3 174	2 655	519	20%
Nomas ieņēmumi no pašu tehnikas	2 822	2 453	369	15%
Nomas ieņēmumi no splitrent	352	202	150	73%
Materiālu un pakalpojumu izmaksas	(871)	(548)	(323)	-59%
Personāla izmaksas	(816)	(540)	(276)	-51%
Pārējās saimnieciskās darbības izmaksas	(453)	(237)	(216)	-91%
EBITDA	1 387	1 693	(306)	-18%
EBITDA %	39%	56%		
Nolietojums un amortizācija	(735)	(557)	(178)	-32%
EBIT	652	1 137	(485)	-43%
EBIT %	18%	38%		
Finanšu ieņēmumi	0	1	(1)	-100%
Finanšu izmaksas	(233)	(19)	(214)	-1126%
EBT	419	1 119	(700)	-63%
EBT %	12%	37%		

2026. gada 1. ceturksnis bija otrais pilnais darbības ceturksnis ASV, kopš 2025. gada 30. septembra, kad Storent iegādājās 70% no uzņēmuma Connect Rentals. Apskatāmā perioda laikā reģions uzrādīja pārliecinošu komerciālo sniegumu — kopējie ieņēmumi pieauga par 16,8%, sasniedzot 3,5 miljonus USD, salīdzinot ar 3,0 miljoniem USD 2025. gada 1. ceturksnī (Pro forma).

Aplūkojot dažādus klientu segmentus, redzams, ka visspēcīgākā izaugsme salīdzinājumā ar iepriekšējo gadu

novērojama cauruļvadu sektorā, kā arī atjaunojamās enerģijas sektorā un citās nozarēs. Grupa turpināja paplašināt tehnikas parku ASV, kā rezultātā ieņēmumi no pašu tehnikas nomas pieauga par 15,1%, savukārt splitrent ieņēmumi pieauga par 73,4%. Būtiskais splitrent apjomu pieaugums atspoguļo pieaugošu klientu pieprasījumu, un tas skaidri norāda uz ievērojamu potenciālu turpmākām investīcijām pašu tehnikas parkā Amerikas Savienotajās Valstīs.

EBITDA sasniedza 1,4 miljonus USD, salīdzinot ar 1,7 miljoniem USD 2025. gada 1. ceturksnī, EBITDA maržai samazinoties no 56% līdz 39%. Maržas attīstību noteica mērķtiecīgas investīcijas izaugsmē, tostarp būtiska vietējās komandas stiprināšana, personāla izmaksām pieaugot par 51% salīdzinājumā ar iepriekšējo gadu; paaugstināti mārketinga un biznesa attīstības izdevumi, tostarp ARA Show 2026 stends un citas ASV tirgus attīstības aktivitātes; kā arī augstāks tehnikas remonta un apkopes izmaksu līmenis, tehnikas parkam paplašinoties. Tādas pašas tendences ir novērojamas arī reģiona EBT līmenī, kas aplūkojamā periodā sasniedza 0,4 miljonus USD (2025. gada 1. ceturksnī tie bija 1,1 miljoni USD).

Grupas nākotnes attīstība

Storent sagaidīs aktīvo sezonu ar ievērojami paplašinātu aktīvu bāzi, savu spēcīgu digitālo komandu un pilnībā integrētu ASV platformu. Vadība paredz, ka nomas parka utilizācija, kā arī rentabilitātes pieaugums, pieaugot apjomam, būtiski uzlabos rezultātus 2026. gada 2. un 3. ceturksnī saskaņā ar tehnikas nomā valdošajām likumsakarībām.

Eiropā Grupa turpinās koncentrēties uz disciplinētu stratēģijas īstenošanu un selektīvām, uz atdevi vērstām investīcijām, saglabājot tirgus līdera pozīcijas Baltijā, kur pieprasījumu turpina veicināt infrastruktūras, aizsardzības un enerģētikas projekti, kā arī attīstot specializēto nišas stratēģiju Ziemeļvalstīs ar skaidru fokusu uz izmaksu disciplīnu un klientu portfeļa paplašināšanu.

Amerikas Savienotajās Valstīs Storent ir izstrādājis divu tīklu izaugsmes stratēģiju, kuras mērķis ir vienlaikus paplašināt gan kapitāla izvietojumu, gan digitālo sasniedzamību ļoti fragmentētā nomas tirgū. Stratēģijas pamatā ir divi savstarpēji papildinoši virzieni, kurus plānots attīstīt turpmākajā periodā. Plānoto **Storent Equity Network (EPN)** paredzēts veidot kā platformu, ar kuras starpniecību Grupa selektīvi iegādātos kontrolpaketes 51-70% apmērā kvalitatīvos reģionālajos nomas uzņēmumos, nodrošinot dibinātājiem likviditāti un izaugsmes kapitālu, vienlaikus saglabājot vietējo vadību, zīmolus un operatīvo kompetenci. Paralēli tam plānotais **Digital Partner Network (DPN)** ļautu neatkarīgiem nomas uzņēmumiem pievienoties Storent ekosistēmai bez kapitāla daļu atšķaidīšanas, darbojoties uz kopīgas digitālās un operatīvās platformas. Abus tīklus vieno iRMS – Grupas galvenā darbības sistēma. Laika gaitā platformu plānots papildināt ar mākslīgajā intelektā balstītām cenu noteikšanas, dispečēšanas, tehniskās apkopes un kredītlēmumu pieņemšanas iespējām. Mērķis ir izveidot nacionāla mēroga kapitālefektīvu nomas platformu, kas apvieno disciplinētu kapitāla konsolidāciju ar strauju digitālās darbības paplašināšanu, vienlaikus piesaistot jaunu mazākuma kapitāla investoru ASV holdinga līmenī, lai atbalstītu nākamo izaugsmes posmu.

*Storent Europe ziņo par saviem finanšu rezultātiem Pro forma veidā, lai atspoguļotu grupas struktūru pēc *Connect Rentals* (ASV) iegādes 2025. gada 30. septembrī. Salīdzināmības un pārredzamības labad galvenie rādītāji ietver iegādātā uzņēmuma darbības rādītājus tā, it kā tas būtu bijis grupas daļa no pārskata perioda sākuma. Pro forma rezultāti tiek prezentēti kā alternatīvs (ne-SFPS) snieguma rādītājs (ASR), tie atspoguļo darbības rezultātus pirms pārvērtēšanas ietekmes saskaņā ar IAS16, lai sniegtu skaidrāku priekšstatu par pamata darbības rezultātiem.



VALDES PAZIŅOJUMS

2026. gada janvāra – marta starpposma ziņojumā publicētā finanšu un cita papildinformācija ir patiesa un pilnīga. Konsolidētais finanšu pārskats sniedz patiesu un godīgu priekšstatu par faktisko finanšu stāvokli un darbības rezultātiem.

Audits konsolidētajiem finanšu pārskatiem ziņojumā par 2026. gada janvāri – martu nav veikts.

Andris Pavlovs
Valdes priekšsēdētājs

Baiba Onkele
Valdes locekle

KONSOLIDĒTAIS PRO FORMA IENĀKUMU PĀRSKATS

(neauditēts) EUR

	2026 Q1	2025 Q1	Palielinājums / (samazinājums)	Palielinājums / (samazinājums)	2025 kopā
	ASR	ASR			Pro forma SoCi
	EUR	EUR	EUR	%	EUR
Neto apgrozījums	13 196 373	12 440 263	756 109	6%	62 514 050
Pārējie saimnieciskās darbības ieņēmumi	318 001	125 335	192 666	154%	1 269 947
Ieņēmumi kopā	13 514 373	12 565 598	948 775	8%	63 783 997
Materiālu un pakalpojumu izmaksas	(3 929 309)	(3 734 944)	(194 365)	5%	(17 567 884)
Personāla izmaksas	(3 923 023)	(3 429 126)	(493 897)	14%	(14 606 620)
Pārējās saimnieciskās darbības izmaksas	(1 830 703)	(1 444 439)	(386 264)	27%	(6 663 377)
EBITDA	3 831 338	3 957 089	(125 751)	-3%	24 946 116
EBITDA %	28%	31%			39%
Nolietojums un amortizācija	(3 922 234)	(3 191 599)	(730 634)	23%	(14 112 947)
EBIT	(90 895)	765 490	(856 385)	-112%	10 833 169
EBIT %	-1%	6%			17%
Procentu ieņēmumi un tam līdzīgi ieņēmumi	12 321	100 583	(88 262)	-88%	464 022
Procentu maksājumi un tam līdzīgas izmaksas	(2 183 325)	(1 411 019)	(772 306)	55%	(8 840 596)
Peļņa / (zaudējumi) pirms nodokļiem	(2 261 899)	(544 946)	(1 716 953)	-315%	2 456 595
Peļņa / (zaudējumi) pirms nodokļiem, %	-17%	-4%			4%
Uzņēmumu ienākuma nodoklis	(3 282)	(55 992)	52 710	-94%	(893 587)
Peļņa/(zaudējumi) no darbības turpināšanas	(2 265 181)	(600 938)	(1 664 243)	-277%	1 563 008
Pārskata perioda peļņa/ (zaudējumi)	(2 265 181)	(600 938)	(1 664 243)	-277%	1 563 008

KONSOLIDĒTĀ BILANCE

(neauditēta) EUR

AKTĪVS

ILGTERMIŅA IEGULDĪJUMI	31.03.2026 EUR	31.03.2025 EUR	31.12.2025 EUR
Nemateriālie aktīvi			
Licences un tamlīdzīgas tiesības	18 493	29 752	21 301
Citi nemateriālie ieguldījumi	-	5 252 997	-
Nemateriālo ieguldījumu izstrāde	1 009 278	461 825	-
Nemateriālā vērtība	24 346 895	10 987 123	24 346 895
KOPĀ Nemateriālie aktīvi	25 374 665	16 731 697	24 368 196
Pamatlīdzekļi			
Zemesgabali, ēkas un inženierbūves	154 348	165 009	343 537
Iekārtas un mašīnas	56 244 442	47 391 830	54 573 192
Pārējie pamatlīdzekļi	6 190 838	1 238 538	1 021 621
Pamatlīdzekļu izveidošana	-	213 228	-
KOPĀ Pamatlīdzekļi	62 589 628	49 008 605	55 938 350
Tiesības izmantot aktīvus (pamatlīdzekļi saskaņā ar finanšu lizinga un aizdevuma līgumiem)	52 048 115	42 085 599	53 680 570
Ilgtermiņa finanšu ieguldījumi			
Aizdevumi uzņēmuma akcionāriem	-	2 924 211	-
KOPĀ Ilgtermiņa finanšu ieguldījumi	-	2 924 211	-
KOPĀ ILGTRMIŅA IEGULDĪJUMI	140 012 408	110 750 112	133 987 116
APGROZĀMIE LĪDZEKĻI			
Krājumi	1 338 892	748 369	1 249 807
Debitori			
Pircēju un pasūtītāju parādi	8 333 553	6 720 964	8 631 264
Pircēju un pasūtītāju parādi no saistītām pusēm	15 261 000	-	15 261 000
Citi debitori	564 996	453 348	410 608
Nākamo periodu izmaksas	442 962	285 857	394 938
KOPĀ Debitori	24 602 511	7 460 169	24 697 810
Ierobežota nauda (escrow)	2 812 374	-	2 747 070
Nauda un tās ekvivalenti	1 589 170	513 702	4 444 551
KOPĀ APGROZĀMIE LĪDZEKĻI	30 342 946	8 722 240	33 139 238
KOPĀ AKTĪVS	170 355 355	119 472 352	167 126 354

KONSOLIDĒTĀ BILANCE

(neauditēta) EUR

PASĪVS

	31.03.2026	31.03.2025	31.12.2025
	EUR	EUR	EUR
PAŠU KAPITĀLS			
Daju kapitāls	33 500 000	33 500 000	33 500 000
Rezerves:			
Patiesās vērtības rezerve	27 202 631	36 119 175	26 793 304
Reorganizācijas rezerve	(15 350 000)	(15 350 000)	(15 350 000)
Pārējās rezerves	26 774	26 771	26 774
Valūtas kursu pārvērtēšanas rezerve	221 665	-	123 823
Rezerve saistībā ar nekontrolējošo līdzdalību pārdošanas opciju	(2 853 043)	-	(2 853 043)
Uzkrāta peļņa:			
Uzkrāta peļņa / (nesegti zaudējumi)	2 848 296	1 672 534	5 247 740
Pašu kapitāls, kas attiecināms uz sabiedrības akcionāriem	45 596 323	55 968 480	47 488 598
Nekontrolējošās līdzdalības	8 006 606	-	7 872 344
KOPĀ PAŠU KAPITĀLS	53 602 929	55 968 480	55 360 942
KREDITORI			
Ilgtermiņa kreditori			
Emitētas obligācijas	38 716 536	9 724 650	38 619 337
Aizņēmumi no kredītiestādēm	13 782 434	-	8 934 995
Līzings saistības	22 708 736	20 284 999	22 296 158
Citi aizņēmumi	3 183 462	2 065 322	3 154 612
Saistības pret nekontrolējošo līdzdalību akcionāriem	2 853 043	-	2 853 043
Nākamo periodu ieņēmumi	92 295	167 116	111 000
Atlikta nodokļa saistības	125 000	100 000	125 000
KOPĀ Ilgtermiņa kreditori	81 461 506	32 342 087	76 094 145
Īstermiņa kreditori			
Emitētas obligācijas	7 293 701	15 066 250	7 296 544
Aizņēmumi no saistītajām sabiedrībām	2 017 644	-	2 017 644
Līzings saistības	10 703 014	6 944 922	10 513 785
Pārējie aizņēmumi	1 530 922	539 009	1 855 621
Atlikta darījuma samaksa	2 812 374	-	4 397 350
Līguma saistības	352 052	206 831	332 151
Parādi piegādātājiem un darbuzņēmējiem	7 098 373	5 553 327	4 810 368
Uzņēmumu ienākuma nodoklis	1 059	-	682 990
Nodokļi un valsts sociālās apdrošināšanas obligātās iemaksas	870 468	713 066	1 114 754
Nākamo periodu ieņēmumi	94 457	94 457	94 457
Citi uzkrājumi	91 620	96 649	192 056
Citas saistības	541 082	444 211	491 042
Uzkrātās saistības	1 884 155	1 503 063	1 872 505
KOPĀ Īstermiņa kreditori	35 290 919	31 161 785	35 671 267
KOPĀ KREDITORI	116 752 425	63 503 872	111 765 412
KOPĀ PASĪVS	170 355 355	119 472 352	167 126 354

FINANŠU ATRUNAS

(neauditēts) EUR

2026. gada marta beigās AS Storent Europe ir izpildījusi finanšu atrunas.

	31.03.2026	31.12.2025
	SFPS rādītāji	SFPS rādītāji
Emitētas obligācijas	38 716 536	38 619 337
Aizņēmumi no kredītiestādēm	13 782 434	8 934 995
Nomas saistības	22 708 736	22 296 158
Citi aizņēmumi	3 183 462	3 154 612
Ilgtermiņa saistības	78 391 168	73 005 102
Emitētas obligācijas	7 293 701	7 296 544
Aizņēmumi no saistītajām sabiedrībām	2 017 644	2 017 644
Nomas saistības	10 703 014	10 513 785
Citi aizņēmumi	1 530 922	1 855 621
Īstermiņa saistības	21 545 280	21 683 594
Nauda un naudas ekvivalenti	(1 589 170)	(4 444 551)
Neto pārāds (saskaņā ar SFPS)	98 347 278	90 244 145
EBITDA 2025 kopā	24 946 116	24 946 116
EBITDA 2026 par periodu	3 831 338	-
EBITDA 2025 par periodu	(3 957 089)	-
Pro-Forma EBITDA 01.04.2025-31.03.2026	24 820 365	24 946 116
Neto pārāds / Pro-forma EBITDA attiecība	3.96	3.62
Kopējais pašu kapitāls (saskaņā ar SFPS)	53 602 929	55 360 942
Saistības pret nekontrolējošās līdzdalības akcionāriem (ilgtermiņa) (saskaņā ar SFPS)	2 853 043	2 853 043
Kopējais pašu kapitāls un saistības pret nekontrolējošo līdzdalību (saskaņā ar SFPS)	56 455 972	58 213 985
Kopējie aktīvi (saskaņā ar SFPS)	170 355 355	167 126 354
Pašu kapitāla un saistību pret nekontrolējošo līdzdalību attiecība pret aktīviem	33%	35%

*Storent Europe ziņo par saviem finanšu rezultātiem Pro forma veidā, lai atspoguļotu grupas struktūru pēc *Connect Rentals* (ASV) iegādes 2025. gada 30. septembrī. Salīdzināmības un pārredzamības labad galvenie rādītāji ietver iegādātā uzņēmuma darbības rādītājus tā, it kā tas būtu bijis grupas daļa no pārskata perioda sākuma. Pro forma rezultāti tiek prezentēti kā alternatīvs (ne-SFPS) snieguma rādītājs (ASR), tie atspoguļo darbības rezultātus pirms pārvērtēšanas ietekmes saskaņā ar IAS16, lai sniegtu skaidrāku priekšstatu par pamata darbības rezultātiem.

STORENT
RENTAL EQUIPMENT EXPERTS



www.storentholding.com